

# IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE APPROVA LA RELAZIONE SEMESTRALE AL 30 GIUGNO 2013

- **Ricavi di vendita a 218,8 milioni di Euro rispetto a 236,9 milioni di Euro registrati nel primo semestre 2012**
- **EBITDA a 26,2 milioni di Euro rispetto a 40,6 milioni di Euro del primo semestre 2012**
- **Utile netto a 10,2 milioni di Euro rispetto a 26,6 milioni di Euro del primo semestre 2012**
- **Indebitamento finanziario netto consolidato in miglioramento a 113,4 milioni di Euro rispetto ai 121,1 milioni di Euro al 31 dicembre 2012**
- **Continua nel semestre l'elevata generazione di cassa: 14,5 milioni di Euro, al netto di proventi di natura non ricorrente**

Bologna, 30 luglio 2013 – **Datalogic S.p.A.** (Borsa Italiana S.p.A.: **DAL**), società quotata presso il Mercato Telematico Azionario – Segmento Star – organizzato e gestito da Borsa Italiana S.p.A. ("**Datalogic**") e leader mondiale nei mercati dell'acquisizione automatica dei dati e dell'automazione industriale e produttore di lettori di codici a barre, mobile computer per la raccolta dati, sensori, sistemi di visione e sistemi di marcatura laser, ha approvato in data odierna la Relazione Semestrale al 30 giugno 2013.

I risultati del primo semestre del 2013, che chiude con ricavi a 218,8 milioni di Euro e un utile netto pari a 10,2 milioni di Euro, risentono ancora della debolezza della domanda nei mercati di riferimento in particolare nel segmento ADC (Automatic Data Capture) caratterizzato da un rallentamento degli investimenti da parte del settore retail. L'andamento del secondo trimestre 2013, decisamente migliorativo rispetto al primo, evidenzia segnali di ripresa anche grazie all'introduzione di nuovi prodotti su entrambi i mercati di riferimento.

**Il Presidente e Amministratore Delegato del Gruppo Datalogic**, Romano Volta, ha così commentato: *"I risultati del semestre risentono ancora del contesto particolarmente difficile sul lato della domanda e di un clima globalmente recessivo. Siamo fiduciosi per una seconda parte dell'anno in crescita, grazie al progressivo miglioramento del secondo trimestre sia in termini di vendite che di marginalità e grazie agli ulteriori segnali positivi registrati nel mese in corso. Da segnalare che il Gruppo, nonostante il contesto di riferimento in contrazione, ha aumentato gli investimenti in Ricerca e Sviluppo e ha deciso di rafforzare il presidio delle tecnologie core e dell'innovazione dei prodotti guidata dalle esigenze del mercato e dai suoi bisogni attraverso la creazione della Divisione Business Development. I frutti di queste attività saranno fondamentali per lo sviluppo del business nel futuro."*

I **ricavi di vendita** si attestano a 218,8 milioni di Euro rispetto ai 236,9 milioni di Euro del primo semestre del 2012 (-7,6% su base annua e -7,0% a cambi costanti). Il booking nel corso del secondo trimestre – gli ordini già acquisiti – è stato pari a 119 milioni di Euro, in crescita del 3,5% rispetto al secondo trimestre 2012.

Il **marginale lordo di contribuzione** è pari a 103,4 milioni di Euro rispetto ai 113,1 milioni di Euro dello stesso periodo dell'esercizio precedente, con un'incidenza percentuale sui ricavi totali sostanzialmente stabile al 47,3%.

Il Margine Operativo Lordo (**EBITDA**) si attesta a 26,2 milioni di Euro rispetto ai 40,6 milioni di Euro del primo semestre 2012 (-35,5% su base annua) che aveva beneficiato di circa 5,5 milioni di Euro di ricavi legati alla vendita di alcuni asset, quali brevetti, know-how ed altre immobilizzazioni immateriali, relativi a un business non core per il Gruppo. Il rallentamento del fatturato si è riflesso sulla marginalità del semestre, l'EBITDA margin è sceso, infatti, al 12,0%, a causa della maggiore incidenza dei costi fissi rispetto ai volumi di vendita. Si evidenzia poi un notevole aumento degli **investimenti per la Ricerca e Sviluppo**, pari a 17,4 milioni di Euro rispetto ai 15,9 milioni di Euro del primo semestre 2012, con una crescita del 9,5% e un'incidenza sul fatturato che passa dal 6,7% all'8%.

Il **risultato operativo ordinario (EBITANR)** si attesta a 21,2 milioni di Euro rispetto a 35,6 milioni di Euro nel primo semestre 2012 (-40,4% su base annua).

Dopo oneri finanziari pari a 4,2 milioni di Euro rispetto a circa 4 milioni di Euro del primo semestre 2012, perdite su cambi che si attestano a 1,1 milioni di Euro rispetto a utili pari a 4,5 milioni di Euro del primo semestre 2012 e imposte e tasse a circa 4 milioni di Euro rispetto a 5,4 milioni di Euro del primo semestre 2012, **l'utile netto di Gruppo** si attesta a 10,2 milioni di Euro rispetto ai 26,6 milioni di Euro realizzato nel primo semestre dell'esercizio precedente.

La **posizione finanziaria netta** al 30 giugno 2013 risulta negativa per 113,4 milioni di Euro, in miglioramento rispetto ai 121,1 milioni di Euro al 31 dicembre 2012 e rispetto al 31 marzo 2013, pari a 122 milioni di Euro, grazie alla continua generazione di cassa (14,5 di Euro milioni al netto di proventi di natura non ricorrente).

Il capitale circolante netto è pari a 17,9 milioni di Euro rispetto ai 23,3 milioni di Euro al 31 marzo 2013 e ai 14,6 milioni di Euro al 31 dicembre 2012.

A livello trimestrale, i risultati del secondo trimestre dell'esercizio 2013 appaiono in netto progresso a livello operativo rispetto al primo trimestre dell'esercizio principalmente in termini di ripresa del fatturato e recupero della marginalità: in particolare i ricavi di vendita si attestano a 116,7 milioni di Euro (+14,4% rispetto al trimestre precedente e -3,9% sul secondo trimestre 2012), l'EBITDA a 15,2 milioni di Euro (+38% rispetto al primo trimestre 2013 e -31,4% sul secondo trimestre 2012), ed il risultato operativo ordinario (EBITANR) a 12,5 milioni di Euro (+44,1% rispetto al primo trimestre 2013 e -35,7% rispetto al secondo trimestre 2012).

	2° trimestre 2013		2° trimestre 2012		Var.	Var. %
<b>TOTALE RICAVI</b>	116.728	100,0%	121.477	100,0%	(4.749)	-3,9%
<b>M.O.L (EBITDA)</b>	15.208	13,0%	22.153	18,2%	(6.945)	-31,4%
<b>RISULTATO OPERATIVO ORDINARIO (EBITANR)</b>	12.540	10,7%	19.514	16,1%	(6.974)	-35,7%
<b>RISULTATO OPERATIVO (EBIT)</b>	12.135	10,4%	16.141	13,3%	(4.006)	-24,8%

	2° trimestre 2013		1° trimestre 2013		Var.	Var. %
<b>TOTALE RICAVI</b>	116.728	100,0%	102.041	100,0%	14.687	14,4%
<b>M.O.L (EBITDA)</b>	15.208	13,0%	11.024	10,8%	4.184	38,0%
<b>RISULTATO OPERATIVO ORDINARIO (EBITANR)</b>	12.540	10,7%	8.701	8,5%	3.839	44,1%
<b>RISULTATO OPERATIVO (EBIT)</b>	12.135	10,4%	7.252	7,1%	4.883	67,3%

[1] **EBITANR** – Earnings before interest, taxes, acquisition and non recurring – Risultato operativo ordinario prima dei costi e ricavi non ricorrenti e degli ammortamenti derivanti da acquisizioni

Di seguito si forniscono le vendite (comprehensive dei ricavi infrasettoriali) e i risultati di settore (prima dei costi e ricavi non ricorrenti e degli ammortamenti derivanti da acquisizioni - EBITANR) per i primi sei mesi del 2013 delle singole Divisioni Operative.

	Ricavi			EBITANR		
	1H2013	1H2012	%	1H2013	1H2012	%
Datalogic ADC	134.151	148.628	(9,7%)	17.053	22.674	(24,8%)
Datalogic Industrial Automation	69.041	70.079	(1,5%)	1.104	7.889	(86,0%)
Informatics	15.655	18.477	(15,3%)	1.401	2.250	(37,7%)
Datalogic S.p.A.	11.162	10.359	7,8%	1.525	2.873	(46,9%)
Rettifiche	(11.240)	(10.683)	5,2%	158	(57)	n.a.
<b>Totale</b>	<b>218.769</b>	<b>236.860</b>	<b>(7,6%)</b>	<b>21.241</b>	<b>35.629</b>	<b>(40,4%)</b>

La **Divisione ADC** (Automatic Data Capture) ha registrato un fatturato di 134,2 milioni di Euro (148,6 milioni di Euro nel primo semestre 2012). Tale divisione, in notevole miglioramento rispetto al primo trimestre dell'anno, risente ancora della debolezza della domanda sul settore retail. L'interesse da parte degli operatori della grande distribuzione per l'introduzione in particolare di due prodotti unici e tecnologicamente avanzati resta molto alto.

La **Divisione Industrial Automation** ha registrato un fatturato di 69,0 milioni di Euro, in diminuzione dell'1,5% rispetto al primo semestre 2012. L'andamento è sostanzialmente positivo nel factory automation grazie ad un maggiore focus sui sensori e le barriere alla sicurezza ed al trend favorevole delle smart camera dedicate all'ispezione e al controllo di qualità sulle linee di

produzione. Ci si attende invece un recupero delle vendite di lettori dedicati al T&L (Transportation&Logistics) nel secondo semestre a causa del posticipo d'importanti progetti.

Infine **Informatics** ha registrato un fatturato pari a 15,7 milioni di Euro rispetto ai 18,5 milioni di Euro del primo semestre 2012.

In merito alle aree geografiche, nel primo semestre 2013, il mercato europeo continua ad evidenziare un andamento negativo con un calo del 15% circa a 79,1 milioni di Euro, seguito da quello nordamericano, la cui diminuzione è stata pari al 9,5% a 75,3 milioni di Euro. Per contro risulta positivo l'andamento delle vendite nei mercati emergenti dell'Asia e dell'America Latina cresciuti rispettivamente del 5% a 27,4 milioni di Euro e del 16% a 16,2 milioni di Euro.

## **EVENTI NEL SEMESTRE**

Nel mese di Febbraio, l'Amministratore Delegato Mauro Sacchetto ha rassegnato le dimissioni. La carica è stata assunta dall'Ing. Romano Volta, già Presidente della Società.

Nel mese di giugno la società ha ottenuto un finanziamento in pool a medio termine per 110 milioni di Euro. Il finanziamento in pool ha una durata di cinque anni e covenants sostanzialmente in linea con quelli di finanziamenti analoghi stipulati dal Gruppo.

## **EVENTI SUCCESSIVI ALLA CHIUSURA DEL SEMESTRE**

Non vi sono eventi rilevanti da segnalare.

## **PREVEDIBILE EVOLUZIONE DELL'ATTIVITÀ PER L'ESERCIZIO IN CORSO ED EVENTI SUCCESSIVI**

Il semestre appena concluso ha particolarmente risentito di un rallentamento degli investimenti nei principali mercati di riferimento in particolare nel settore retail. Si prevede, per la seconda parte dell'anno, una ripresa del mercato della domanda grazie al progressivo miglioramento atteso degli indicatori macro economici e al lancio di nuovi prodotti altamente innovativi e in grado di incidere sostanzialmente sull'andamento delle vendite del Gruppo.

\*\*\*

Si rende noto che l'attività di revisione della Relazione Semestrale non è ancora stata finalizzata e che la relazione della società di revisione verrà pertanto messa a disposizione entro i termini di legge. Si segnala infine che il conto economico e lo stato patrimoniale allegati rappresentano schemi riclassificati e come tali non oggetto di verifica da parte dei revisori.

Si ricorda infine che la Relazione Semestrale di Datalogic S.p.A. sarà a disposizione di chiunque ne faccia richiesta presso la sede sociale e presso la sede di Borsa Italiana S.p.A., e sarà inoltre consultabile sul sito internet della società [www.datalogic.com](http://www.datalogic.com) (sezione Investor Relations).

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari - Dott. Marco Rondelli – dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Tabella del CE Riclassificato (MOL) al 30 Giugno 2013 – Euro/1.000

Gruppo Datalogic	30/06/2013		30/06/2012		var.	var. %
<b>Ricavi totali</b>	<b>218.769</b>	<b>100,0%</b>	<b>236.860</b>	<b>100,0%</b>	<b>(18.091)</b>	<b>(7,6)%</b>
Costo del venduto	(115.337)	(52,7)%	(123.719)	(52,2)%	8.382	(6,8)%
<b>Margine lordo di contribuzione</b>	<b>103.432</b>	<b>47,3%</b>	<b>113.141</b>	<b>47,8%</b>	<b>(9.709)</b>	<b>(8,6)%</b>
Altri Ricavi	617	0,3%	6.109	2,6%	(5.492)	(89,9)%
Spese di Ricerca e Sviluppo	(17.397)	(8,0)%	(15.893)	(6,7)%	(1.504)	9,5%
Spese di Distribuzione	(41.763)	(19,1)%	(43.509)	(18,4)%	1.746	(4,0)%
Spese Amministrative e Generali	(22.801)	(10,4)%	(22.882)	(9,7)%	81	(0,4)%
Altri costi operativi	(847)	(0,4)%	(1.337)	(0,6)%	490	(36,6)%
<b>Totale costi operativi ed altri costi</b>	<b>(82.808)</b>	<b>(37,9)%</b>	<b>(83.621)</b>	<b>(35,3)%</b>	<b>813</b>	<b>(1,0)%</b>
<b>Risultato operativo ordinario prima dei costi e ricavi non ricorrenti e degli amm. derivanti da acquisiz. (EBITANR)<sup>2</sup></b>	<b>21.241</b>	<b>9,7%</b>	<b>35.629</b>	<b>15,0%</b>	<b>(14.388)</b>	<b>(40,4)%</b>
Costi e ricavi non ricorrenti	1.059	0,5%	(1.570)	(0,7)%	2.629	n.a.
Ammortamenti derivanti da acquisizioni	(2.913)	(1,3)%	(2.731)	(1,2)%	(182)	6,7%
<b>Risultato operativo (EBIT)</b>	<b>19.387</b>	<b>8,9%</b>	<b>31.328</b>	<b>13,2%</b>	<b>(11.941)</b>	<b>(38,1)%</b>
Risultato della gestione finanziaria	(4.157)	(1,9)%	(3.992)	(1,7)%	(165)	4,1%
Utile/(Perdite) da società collegate	102	0,0%	116	0,0%	(14)	(12,1)%
Utile/(Perdite) su cambi	(1.108)	(0,5)%	4.544	1,9%	(5.652)	n.a.
<b>Utile/Perdita ante imposte</b>	<b>14.224</b>	<b>6,5%</b>	<b>31.996</b>	<b>13,5%</b>	<b>(17.772)</b>	<b>(55,5)%</b>
Imposte	(3.987)	(1,8)%	(5.432)	(2,3)%	1.445	(26,6)%
<b>UTILE/(PERDITA) NETTO DI GRUPPO</b>	<b>10.237</b>	<b>4,7%</b>	<b>26.564</b>	<b>11,2%</b>	<b>(16.327)</b>	<b>(61,5)%</b>
Ammortamenti Imm. Materiali	(3.886)	(1,8)%	(3.807)	(1,6)%	(79)	2,1%
Ammortamenti Imm. Immateriali	(1.105)	(0,5)%	(1.213)	(0,5)%	108	(8,9)%
<b>Margine operativo lordo (EBITDA)<sup>3</sup></b>	<b>26.232</b>	<b>12,0%</b>	<b>40.649</b>	<b>17,2%</b>	<b>(14.417)</b>	<b>(35,5)%</b>

Nota: A seguito dell'introduzione dei principi IAS, nei prospetti di bilancio i componenti straordinari non sono più evidenziati separatamente ma inclusi nella gestione ordinaria. Al fine di garantire una migliore rappresentazione della profittabilità ordinaria del Gruppo, si è preferito esprimere un risultato operativo al lordo dei costi/ricavi non ricorrenti e degli ammortamenti derivanti da acquisizioni, definito "Risultato operativo ordinario prima dei costi e ricavi non ricorrenti e degli ammortamenti derivanti da acquisizioni (EBITANR - Earnings before interest, taxes, acquisition and non recurring)" indicato con il termine "Risultato operativo ordinario". Per consentire la comparabilità rispetto ai prospetti di bilancio viene comunque fornito un ulteriore margine di profittabilità intermedio (definito come "Risultato operativo") che include i costi/ricavi non ricorrenti e gli ammortamenti derivanti da acquisizioni che corrisponde a quanto esposto nello schema di Bilancio.

[1] EBITANR – Earnings before interest, taxes, acquisition and non recurring – Risultato operativo ordinario prima dei costi e ricavi non ricorrenti e degli ammortamenti derivanti da acquisizioni.

[1] EBITDA - Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization – Utile/perdita del periodo al lordo degli ammortamenti di immobilizzazioni materiali ed immateriali, dei costi non ricorrenti, degli oneri e proventi finanziari e delle imposte sul reddito

## Stato Patrimoniale Riclassificato al 30 Giugno 2013 – Euro/1.000

<b>Gruppo Datalogic</b>	<b>30/06/2013</b>	<b>31/12/2012</b>	<b>30/06/2012</b>
Immobilizzazioni Immateriali Nette	58.826	60.262	62.501
Avviamento	152.821	151.134	186.204
Immobilizzazioni Materiali Nette	50.429	51.621	51.054
Partecipazioni non consolidate	3.887	3.936	13.028
Altre attività immobilizzate	42.517	46.602	40.282
<b>Capitale Immobilizzato</b>	<b>308.480</b>	<b>313.555</b>	<b>353.069</b>
Crediti Commerciali Netti vs. Clienti	72.059	82.552	104.057
Debiti vs. Fornitori	(73.526)	(71.102)	(72.722)
Rimanenze	54.041	49.153	64.649
<b>Capitale circolante netto commerciale</b>	<b>52.574</b>	<b>60.603</b>	<b>95.984</b>
Altre Attività Correnti	27.766	25.577	30.141
Altre Passività Correnti e fondi per rischi a breve termine	(62.415)	(71.566)	(79.761)
<b>Capitale circolante netto</b>	<b>17.925</b>	<b>14.614</b>	<b>46.364</b>
Altre Passività a M/L termine	(23.537)	(22.513)	(24.125)
TFR	(7.348)	(7.367)	(6.485)
Fondi per rischi	(5.178)	(3.768)	(3.721)
<b>Capitale investito netto</b>	<b>290.342</b>	<b>294.521</b>	<b>365.102</b>
<b>Patrimonio netto Totale</b>	<b>(176.903)</b>	<b>(173.403)</b>	<b>(193.261)</b>
<b>Posizione Finanziaria Netta</b>	<b>(113.439)</b>	<b>(121.118)</b>	<b>(171.841)</b>

## Posizione Finanziaria Netta al 30 Giugno 2013 – Euro/1.000

<b>Gruppo Datalogic</b>	<b>30/06/2013</b>	<b>31/12/2012</b>	<b>30/06/2012</b>
A. Cassa e Banche	144.262	94.665	86.355
B. Altre disponibilità liquide	1.998	87	458
<i>b1. Cassa vincolata</i>	<i>1.998</i>	<i>87</i>	<i>458</i>
C. Titoli detenuti per la negoziazione	359	9.585	8.754
<i>c1. Breve termine</i>	<i>0</i>	<i>9.227</i>	<i>8.754</i>
<i>c2. Lungo termine</i>	<i>359</i>	<i>358</i>	<i>0</i>
<b>D. Liquidità (A) + (B) + (C)</b>	<b>146.619</b>	<b>104.337</b>	<b>95.567</b>
E. Crediti finanziari correnti	1.135	0	0
F. Altri crediti finanziari correnti	32	0	0
<i>f1. Operazioni di copertura</i>	<i>32</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
G. Conti correnti bancari passivi	130	154	93
H. Parte corrente dell'indebitamento non corrente	53.765	85.583	95.567
I. Altri debiti finanziari correnti	404	444	247
<i>i1. Operazioni di copertura</i>	<i>144</i>	<i>183</i>	<i>247</i>
<i>i2. Debiti per leasing</i>	<i>260</i>	<i>261</i>	<i>0</i>
<b>J. Indebitamento finanziario corrente (G) + (H) + (I)</b>	<b>54.299</b>	<b>86.181</b>	<b>95.907</b>
<b>K. Indebitamento finanziario corrente netto (J) - (D) - (E) - (F)</b>	<b>(93.487)</b>	<b>(18.156)</b>	<b>340</b>
L. Debiti bancari non correnti	205.557	137.223	170.513
N. Altri debiti non correnti	1.369	2.051	988
<i>n1. Operazioni di copertura</i>	<i>386</i>	<i>961</i>	<i>988</i>
<i>n2. Debiti per leasing</i>	<i>983</i>	<i>1.090</i>	<i>0</i>
<b>O. Indebitamento finanziario non corrente (L) - (M) + (N)</b>	<b>206.926</b>	<b>139.274</b>	<b>171.501</b>
<b>P. Indebitamento finanziario netto (K) + (O)</b>	<b>113.439</b>	<b>121.118</b>	<b>171.841</b>